

Kontaktdaten

Friedrichsplatz 1
68165 Mannheim

Tel. 0151 54747475
kontakt@search-hr.com
www.search-hr.com

Unser international agierender Auftraggeber ist ein mittelständisches Unternehmen. Dieses hat sich auf innovative und beständige Produkte im Bereich COATING spezialisiert und am Markt etabliert. Heute entwickelt und vertreibt unser Kunde weltweit Beschichtungslösungen über viele Branchen hinweg. Für das Headquarter in Deutschland suchen wir Sie als

Head of Sales & Marketing – Coatings Automotive / Glas (m/w)

Position:

- Leitung des Innen- und Außendienstes
- Verantwortung für die Betreuung, Unterstützung sowie für den Auf- und Ausbau der bestehenden Vertriebskanäle für den Innen- und Außendienst
- Aktive und wirtschaftlich fundierte Begleitung der Vertragsgespräche im Verkaufsprozess
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien anhand fundierter Marktanalyse, Entwicklung von Wachstumsfeldern und Setzung von Schwerpunkten in der Produkt- und Marktbearbeitung
- Eigenverantwortliche Betreuung des bestehenden Kundenstammes und aktive Neukundenakquise
- Schnittstellenübergreifendes Projektmanagement mit dem Bereich Forschung & Entwicklung, Anwendungstechnik und Produktion
- Leitung und Motivation des Vertriebsteams mit dem Ziel der strategischen Marktentwicklung
- Marketing- und Vertriebskonzeption sowie die Positionierung des Unternehmens im Markt

Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium zum Lackingenieur bzw. absolvierte Ausbildung zum Lacktechniker mit Weiterqualifikation sowie eine grundlegende, kaufmännische Qualifikation in der Lackbranche
- Mehrjährige Berufs- und Führungserfahrung im Vertrieb von Spezialitäten- bzw. Industrielacken, vorzugsweise in der Beschichtung von Kunststoffen oder Glas
- Nachweisliche Erfolge im Vertrieb
- Erfahrung in der Anwendungstechnik mit Fokus auf die Produktzusammensetzung und deren Einsatzgebiete
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Kreativität bei der eigenständigen Planung und Umsetzung Ihrer Aufgaben sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Marken- und marktorientiertes strategisches Denken und Handeln unter Berücksichtigung der ökologischen und ökonomischen Unternehmensziele
- Erfahrungen in der Konzeptionierung und Durchführung von Messeauftritten und Präsentationen im internationalen Umfeld
- Team- und Kooperationsfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse, Flexibilität und Offenheit für internationale Reisetätigkeit

Wenn Sie diese interessante Aufgabe in einem international wachsenden Unternehmen anspricht, dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der **Kennziffer SHR 1601**. Senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen bevorzugt in digitaler Form an: kontakt@search-hr.com. Für Rückfragen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer: 0151 54747475 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.