

**Kontaktdaten**

Friedrichsplatz 1  
68165 Mannheim

Tel. 0151 54747475  
kontakt@search-hr.com  
www.search-hr.com

**Unser Kunde gehört zu den führenden internationalen Logistikdienstleistern mit weltweit vernetzten Standorten. Gut ausgebildete und motivierte Mitarbeiter sichern den Erfolg seiner Produkte.**

**Für eine Niederlassung in Nordrhein-Westfalen mit dem Verkaufsgebiet NRW, Belgien und Niederlande suchen wir zum frühestmöglichen Zeitpunkt Sie als**

---

## Sales Manager Logistik (m/w)

---

### Profil

- Ausarbeitung von Logistiklösungen für Kunden
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- gutes internes und externes Schnittstellenmanagement
- Akquisition von Neukunden sowie die Pflege und den Ausbau vorhandener Kundenbeziehungen
- Bearbeitung von nationalen und internationalen Ausschreibungen
- proaktive Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsaktivitäten und –projekten
- Erarbeitung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie das Identifizieren von Kundenpotenzialen und Neugeschäft
- Eigenverantwortung in der zugewiesenen Region für Umsatz und Budget
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen

### Qualifikation

- abgeschl. Ausbildung zum Kaufmann für Spedition und Logistikdienstleistung oder BA-Studium Spedition bzw. Verkehrsfachwirt
- Erfahrung im Vertrieb von Logistik- und Transportdienstleistungen (Landverkehre)
- Kenntnisse über die regionalen Gegebenheiten des Marktes
- argumentationsstarke, überzeugende Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft und Verhandlungsgeschick
- Präsentationsfähigkeit und Abschlussicherheit
- hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und Loyalität
- Flexibilität und Reisebereitschaft ist unabdingbar
- gute MS Office-Kenntnisse
- neben Deutschkenntnissen ist verhandlungssicheres Niederländisch und Englisch Voraussetzung. Französisch ist willkommen.

**Unser Kunde bietet** einen zukunftsorientierten und sicheren Arbeitsplatz mit einer attraktiven und leistungsgerechten Vergütung sowie einer interessanten Altersvorsorge. Des Weiteren garantiert er eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und internationalen Umfeld.

Wenn Sie Ihre Verantwortung in einem auf Wachstum ausgerichteten Unternehmen ausbauen möchten, dann senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe der Kennziffer **SHR 1540** in digitaler Form an kontakt@search-hr.com. Für Rückfragen stehen wir Ihnen unter der Telefonnummer +49 (0)151 54747475 gerne zur Verfügung. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen.